

SE PREPARER A L'EXPORT

Dates : entrées et sorties permanentes (Session garantie à partir d'1 stagiaire)

2 jours (14 heures)

Lieu : Bordeaux

OBJECTIFS OPERATIONNELS ET EVALUABLES

Connaître les conditions d'accès à un marché export
Connaître les fondamentaux des transferts de frais et de risques logistiques liés à un contrat de vente export
Connaître les principaux risques et les outils pour y remédier

Public

Tout professionnel ayant un projet à l'export

Pré-requis

Cette formation ne nécessite aucun prérequis

Prix inter : 1400.00 € HT (1680.00€ TTC)

A distance : 1400.00 € HT (1680.00€ TTC)

Prix intra : nous consulter

Financement : nous consulter

PROGRAMME

Réaliser une étude de marché sectorielle

Quelles méthodes utiliser ?

Les sources d'information spécifiques

Etudier son positionnement sur le marché ciblé

Construire un plan Marketing Export

Maîtriser les incoterms 2010 2020

Les contraintes logistiques à l'export Incoterms 2010

Les nouveaux incoterms 2020

Incoterm et offre commerciale

Connaître les principaux risques à l'export

Eviter la contrefaçon de son produit

Assurer les risques de prospection

Risques logistiques globaux

Se prémunir contre les impayés

Anticiper le risque de change

Cadre juridique d'un contrat export

MODALITES DE LA FORMATION

MODALITES D'ENTREE EN FORMATION

- ✓ RDV préalable pour définir les besoins, le planning et les modalités de formation
- ✓ Délai d'accès : 15 jours en moyenne avant le début de formation; inscription au plus tôt 6 mois avant le démarrage au plus tard 3 jours avant le début d'une formation confirmée.

MODALITES D'ACCUEIL ET MOYENS TECHNIQUES

- ✓ Formation en présentiel ([consulter le livret d'accueil](#))
- ✓ Formation à distance ([consulter](#))
- ✓ = # O participation et la citoyenneté des personnes handicapées / Articles D. 5211-1 et suivants du code du travail), Yosadi peut proposer des aménagements (technique, organisationnel et/ou pédagogique) pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap (Réfèrent : Ingrid Wolff Email : ingrid.wolff@yosadi.com)

MODALITES PEDAGOGIQUES

Équipe pédagogique :

Un(e) formateur (trice) expert de la thématique et une équipe pédagogique en support pour toute question en lien avec son parcours de formation.

Techniques pédagogiques :

Alternance de théorie, de démonstrations et de mise en pratique grâce à de nombreux exercices individuels ou collectifs : études de cas, cas pratiques, mises en situation

Ressources pédagogiques :

Un support de formation est remis en fin de formation au stagiaire

MODALITES D'EVALUATION

Évaluation des connaissances : quiz

Validation des acquis : corrigés des études de cas et cas pratiques, debriefing individuel des mises en situation

Vérification du transfert opérationnel des acquis –questionnaire à J+3 mois