

## OBJECTIFS

Rendre lisible et compréhensible son modèle économique, le traduire en un prévisionnel comptable clair.  
Transformer le prévisionnel comptable en un prévisionnel de trésorerie  
Entretenir une relation constructive dans la durée avec son partenaire financier

### Public

Toute personne amenée à négocier avec sa banque

### Pré-requis

Cette formation ne nécessite aucun pré-requis

### Animateur(s)

Cette formation est animée par un spécialiste en gestion, comptabilité

**Prix inter : 1200,00 € HT**  
**Prix intra : nous consulter**

## PROGRAMME

### Apprendre à connaître son interlocuteur et anticiper ses attentes

Conseiller bancaire, comprendre le métier et appréhender les faces cachées  
Resituer mon interlocuteur dans son rôle et son périmètre d'intervention  
Lui donner envie d'argumenter et de défendre mon dossier auprès de sa direction  
La notion de caution

### Préparer son dossier bancaire

De quoi s'agit-il et pourquoi c'est important  
Le rendre cohérent avec sa surface financière  
Calculer correctement ses facilités de caisse pour effectuer une demande à bon escient  
Mettre en avant la progression de son entreprise  
Rendre lisible et compréhensible son modèle économique, le traduire en un prévisionnel comptable clair

### Soigner sa proposition de valeur

Qu'apporte-t-on au marché et qu'est-ce que l'on espère en retirer ?  
Assurer une bonne cohérence avec le compte de résultat prévisionnel

### Le prévisionnel de trésorerie : un outil de diagnostic

Situer la place de la trésorerie dans le fonctionnement de l'entreprise.

### Comprendre les différences entre comptabilité et suivi de trésorerie.

## METHODES PEDAGOGIQUES

### Moyens pédagogiques et techniques de mise en œuvre

Nos formateurs sont recrutés conformément aux spécifications mentionnées pour chaque formation.

Ce sont des professionnels en activité et/ou des experts dans leur domaine.

Ils utilisent des méthodes et outils appropriés aux formations qu'ils dispensent et adaptent leur pédagogie au public accueilli.

Nos lieux d'accueil formation sont équipés :

Accès au wifi haut débit sur l'ensemble des lieux

Et tous sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.

### Dispositif de suivi et d'évaluation

Pour assurer un suivi individuel, Yosadi réalise 2 types d'évaluation :

Des évaluations des acquis en cours et en fin de formation, elles sont complétées par l'appréciation du formateur à l'issue de chaque session.

Elles peuvent être faites de différente manière selon le contenu de la formation suivie : Quiz, exercice pratique, étude de cas, jeu de rôles, mise en situation, soutenance devant un jury pour les formations à finalité certifiante.